

Be:come

フリーランス  
Webクリエイター育成コース

# 受講希望者向け 説明会資料



This material is confidential and the property of FrankU.

# 目次

1. コース紹介
2. カリキュラム
3. 教材
4. コース受講
5. コース料金
6. その他

1

# コース紹介

# 01 コース名について



Be:come

✓ フリーランスになる

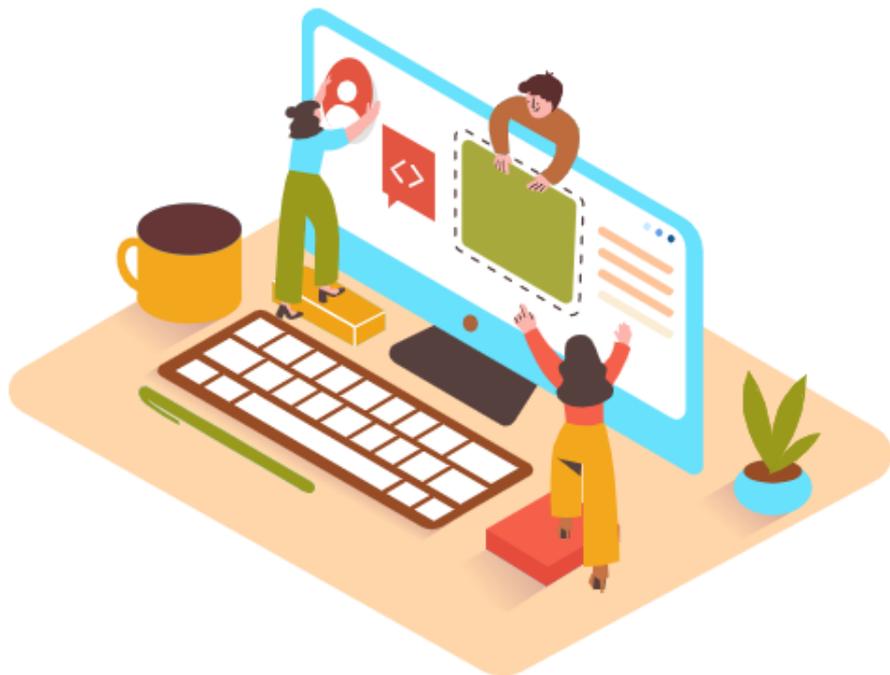
✓ Web〇〇になる

✓ 稼げるようになる

受講生それぞれが目標に向かっていき  
なりたい自分になる！  
という意味を込めました。

**みなさんの目標は、どんな姿ですか？**

## 02 チーム活動について



### 現役フリーランスと共に 実際の業務に触れるOJT

Web制作の流れには、たくさんのフェーズがあります。

- ▶ 自分を必要としている人を見つける
- ▶ お客様のご希望をヒアリングする
- ▶ お見積り・受注・契約
- ▶ ワイヤーフレーム・デザインカンパ
- ▶ コーディング・テスト
- ▶ 納品・請求

**すべてを実務で経験を重ねることが重要！**

2

# カリキュラム

# アウトプット中心の6つの工程



チーム活動とマンツーマンを  
バランスよく取り入れます

- ✓ フリーランス活動準備
- ✓ 営業活動
- ✓ ディレクション
- ✓ デザイン
- ✓ コーディング
- ✓ 納品・運用

講師と先輩フリーランスがみなさんの学習、  
取り組みをサポートします。

フリーランスで働いていくには

## 自分棚卸が重要です

様々な角度から「自分棚卸」をして目標・計画に反映します

- ✓ 私が好きな事・仕事にしたい事は？
- ✓ 私が苦手な事・手放すべき事とは？
- ✓ 誰のためにどんな技術を提供する？

目的を見失わずに進んでいくためにも、

どんな働き方をしたいのかも含めて、

**自分の想いを1つ1つ拾いあげます。**

そして、営業ツールになるポートフォリオに盛り込みます。

カリキュラム

01

## フリーランス活動 準備

カリキュラム

## 02 営業活動

営業活動で重要なのは

# 「あなたにお願いしたい」 というお客様と出会うこと

- ✓ アプローチ先の選定のしかた
- ✓ おうち合わせのセッティング
- ✓ お見積りのとり方・ご契約までの流れ

それぞれの過程で注意すべき点などを学び

ご指名をいただいたお客様と

**長くお付き合いをしていけるようになる**ことが

毎月の報酬に直結していきます。

カリキュラム

03

## ディレクション

お客様のご希望のイメージ通りの作品に

## サイト制作の目的や背景などを 丁寧にヒアリング

- ✓ すり合わせた内容をご提案にまとめる
- ✓ 安心感のあるスケジュールを組む
- ✓ 制作全体の流れにご納得いただく

**お客様と二人三脚で案件を進行していく**ことで、  
安心して制作をおまかせいただけるようになります。  
また、手戻りが少なく済むので、デザイナー／コーダーに  
とっても、制作がスムーズに進みます。

カリキュラム

## 04 デザイン

後になってズレが発生しないように

### お客様の描くイメージを デザインに落とし込む

- ✓ カラー・フォントなどのルール確認
- ✓ 使用したい写真の共有
- ✓ レスポンシブ 3 種を用意

**デザインツールの使い方に特化したレッスンは行いません**

コーディングがスムーズに進められ、手戻りが少なくなるよう工夫されたデザインキャンプが現場では好まれます。

キャンプ～コーディングの工程でポイントを学びます。

カリキュラム

## 05 コーディング

現場で求められるコーディングスキル

### 誰が見てもわかりやすく 流用・応用の効く設計

- ✓ コーディングルール
- ✓ 他のコーダーが把握しやすいCSS設計
- ✓ HTMLソースから Wordpress 化

**各種端末向けのレスポンス・ブレイクポイントの確認**

納品前の入念なテストのしかたもお伝えします。

チームによる複数名体制だからこそその学びで、

コーディングスキルが「学習」レベルからステップアップ！

カリキュラム

06

納品・運用

長くお付き合いを続けるために

## 本番公開後も定期的な お客様サポート

- ✓ テスト環境からお客様環境へのデプロイ
- ✓ デザインの納品方法
- ✓ 納品ドキュメントの提出・ご請求

お客様にてサイトの運用がスタートした後も、  
不安なくサイトを育てていけるようにサポートをしながら、  
**次のお仕事につなげていきます。**

継続の秘訣は「アンケート」と「御用聞き」

# 3 教材

教材

## 講師作成 オリジナル資料

特定の教材はありません

## 必要な資料を講師が作成し カリキュラム毎に配布します

Webサイト制作を行いながら、現場で必要となるスキル・ノウハウをお伝えするコースですので、特定の教材購入は不要です。

デザインやコーディングの工程で、使い慣れた教材や資料がお手元にあリましたら、継続してご活用ください。

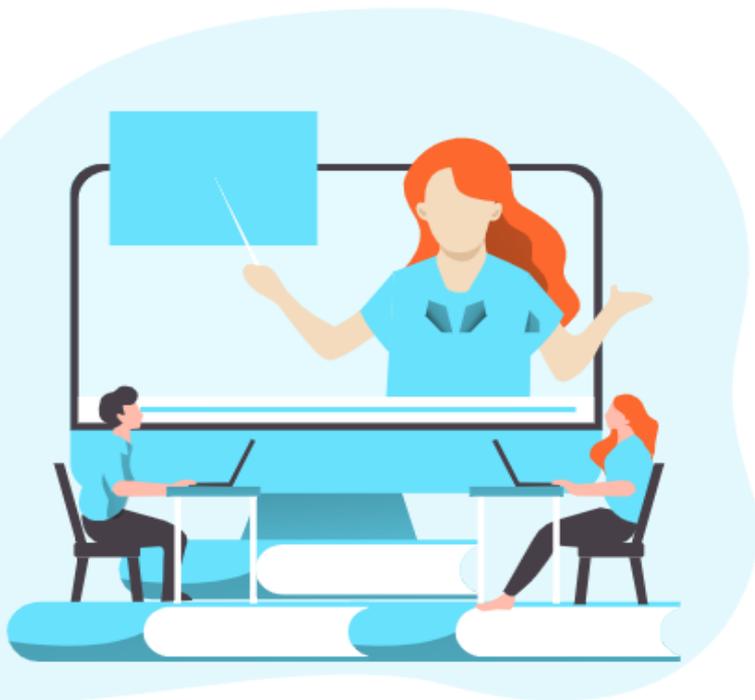
**副教材のご相談も承ります**ので

必要に応じてお声かけください。

4

# コース受講

# 第1期：2022/5/26～2022/11/16 6ヶ月24週



- ✓ みんなで成長できる環境
- ✓ 講師に気軽に質問・相談
- ✓ オンライン受講  
リモートワークに対応

コース受講開始から修了後まで  
気軽に声をかけられる関係を。  
一緒に働ける仲間を育てたい。

コース受講

## 案件参画 よくあるご質問

- ✓ **営業活動を行って案件をとれた場合**  
あなたの案件に対応するチームを組み進行します  
あなたは案件の全工程に携わります。
- ✓ **営業活動で案件がなかなかとれない場合**  
フランクルの案件に参加しチームの一員として  
コーディングやデザインなど、各工程を担当します。
- ✓ **自分が習得していないスキルにはどう対応しますか？**  
ご自身が習得していないスキルは他のメンバーに任せ  
ご自身が習得しているスキルをメインで担当します。

コース受講に関して、ご質問がありましたらお答えします。

5

# コース料金

# 営業から納品後まで充実したサポート



- ✓ オリジナルポートフォリオ  
営業ツール制作
- ✓ 自分を必要としている人を見つける  
アプローチ方法
- ✓ お客様のご希望を丁寧にヒアリング  
安心しておまかせいただける  
ディレクション方法
- ✓ 手戻りが少なくお客様が運用  
しやすい制作とは
- ✓ 次の仕事につながるお客様フォロー
- ✓ フリーランス活動準備支援  
(開業/確定申告/複業のいろは)

※ご希望の方にコース修了後のチーム受け入れ相談可

# 第1期受講生募集

**363,000円** (税込)

---

**入会金 : 33,000円** (税込)

**受講料 : 330,000円** (税込)



お支払いは銀行振り込み、クレジットカード(Paypal)に対応しております。  
受講説明会後にお送りするアンケートフォームで、受講を希望される方へのみ、お支払いのご案内をいたします。

6

その他

## Be:come運営事務局のご案内

受講説明会終了後に、ご質問やご確認などがございましたら、  
Be:come運営事務局（担当：川角/杉村）までご連絡ください。

お問い合わせフォーム

<https://become.frankul.net/contact/>

メール

become@frankul.net



Be:come説明会にご参加いただき  
ありがとうございました